



Opkoopregeling fietsen uit fietsdepot



Gemeente Utrecht

[Utrecht.nl](https://www.utrecht.nl)

Wat is de opkoopregeling

- Gemiddeld 7725 fietsen per jaar worden niet door de eigenaar opgehaald. (55% van het totaal aantal fietsen dat bij het fietsendepot binnenkomt).
- 66% hiervan is afkomstig van weesfietsenacties.
- De opkoopregeling houdt in dat de opkoper per categorie een prijs per fiets betaalt en dat de opkoper verplicht is om alle fietsen van ons af te nemen. Anderzijds zijn wij verplicht om alle niet opgehaalde fietsen aan de opkoper aan te bieden.
- Er is per categorie een opkoopprijs per fiets afgesproken.
- De opbrengsten vloeien direct terug in het beschikbare budget voor fietshandhaving.



Huidige opkoopregeling

- Het huidige contract had een looptijd tot 31 december 2014. Is gegund op basis van beste prijs. Het contract is in afwachting van de nieuwe aanbesteding gecontinueerd.
- De huidige opkoper maakt gebruik van diverse werkgelegenheidsprojecten. Bijvoorbeeld in gevangenissen waar fietsen uit elkaar worden gehaald voor de nog bruikbare fietsonderdelen.
- Er is per categorie een opkoopprijs per fiets afgesproken. Per gevaarlijk gestalde fiets is dit een bedrag van €21,- en per weesfiets is dit €10,50.



Opbrengsten versus inkomsten

- Kosten handhavers, aannemer die fietsen ophaalt en beheerkosten van het fietsendepot (2014, excl. huurkosten):
€860.000,-
- Inkomsten bestuursdwangkosten en opkoopkosten (2014):
€280.000,-

Wat zijn de mogelijkheden?

- Eén opkoper voor alle fietsen die in het fietsendepot achterblijven
- Eén opkoper die restpartijen opkoopt en de goede fietsen worden gekoppeld aan maatschappelijke doelen
- Veilen van fietspartijen onder verschillende opkopers



Eén opkoper voor alle fietsen

Voordelen

- Goede prijs per fiets. (Opkoper is verzekerd van goede fietsen)
- De gemeente heeft er weinig werk en kosten aan.
- Geen restpartijen dus geen onnodig ruimtebeslag.
- Inkomsten vloeien direct terug in de parkeerexploitatie onderdeel fietshandhaving.
- Helder en overzichtelijk waar de fietsen heen zijn gegaan.

Nadelen

- De gemeente kan geen fietsen uit het depot schenken aan maatschappelijke doelen.



Eén opkoper die restpartijen opkoopt en de goede fietsen worden gekoppeld aan maatschappelijke doelen

Voordelen

- Inkomsten vloeien direct terug in de parkeerexploitatie onderdeel fietshandhaving.
- Gemeente heeft de mogelijkheid om de goede fietsen te koppelen aan maatschappelijke doelen.

Nadelen

- Lage prijs per fiets (opkopers niet geïnteresseerd)
- Gemeente heeft hier veel werk en kosten aan om alles (administratief) goed te organiseren.
- Minder opbrengsten die terug vloeien in de parkeerexploitatie onderdeel fietshandhaving.



Veilen van fietspartijen onder verschillende opkopers

Voordelen

- Gemeente kan zelf partijen samenstellen.
- Veiling kan een hogere opbrengst opleveren
- Inkomsten vloeien direct terug in de parkeerexploitatie onderdeel fietshandhaving

Nadelen

- Kost de gemeente veel tijd en geld. (samenstellen partijen, organiseren veilingen, administratieve afhandeling)
- Risico op restpartijen die niet verkocht worden.
- Veiling kan een lagere opbrengst opleveren.
- Minder opbrengsten die terug vloeien in de parkeerexploitatie onderdeel fietshandhaving.



Nu: aanbesteding in voorbereiding voor opkoopcontract met één opkoper voor alle fietsen

- Voor een opkoper is het contract alleen interessant wanneer hij ook de goede fietsen mag kopen.
- Is de meest efficiënte regeling (administratief, ruimtebeslag, hoogste opbrengst).
- Opkoopcontract wordt openbaar aanbesteed. Alle ondernemers maken kans op het contract.
- Er is al een ruim aanbod van relatief goedkope fietsen in Utrecht.
- Het aandeel van maatschappelijke doelen wordt in de weegfactoren van de aanbesteding goed tegen het licht gehouden.
- Social return wordt als contractvoorwaarde opgenomen in deze aanbesteding. Hoe dit precies vorm krijgt wordt afgestemd met Werk & Inkomen.

